



Arbetsmarknaden i Västsverige är het. Passa på att byta jobb eller kom in på arbetsmarknaden.

Västsverige har en urstark arbetsmarknad. Bättre än andra delar i Sverige. Vill du byta jobb eller komma in på arbetsmarknaden är det bästa tiden nu.

Fordonsindustrin är glödhet. Det byggs hus, kontor och lägenheter som aldrig förr. Även trafiknätet i Göteborg byggs ut, vilket är ett mycket stort och långvarigt projekt. Det medför att allt fler är i arbete, vilket gör att fler har köpkraft. Det köps mer varor och tjänster, vilket gynnar arbetsmarknaden i andra branscher. Både fordonsindustrin, bygg och trafiknätet ger fler uppdrag till konsultföretagen, vilket gör att det blir fler jobb inom flera konsultbranscher.

Senaste gången vi hade en så bra arbetsmarknad i Västsverige var 2007–2008. För att fortsätta hålla uppe denna goda arbetsmarknad, är det jätteviktigt för Västsverige att kunna tillsätta de tjänster där det finns kompetensbehov. Det finns redan nu företag i Göteborg, som har lagt ner verksamheter på grund av att de inte hittat de kompetenser de letat efter.

När jag läser annonser och samtalar med arbetsgivare, kan jag se en tydlig trend de senaste månaderna - det ställs inte samma krav på utbildning som tidigare. Företagen väntade tidigare att tillsätta, tills de hittade den rätta personen, som uppfyllde de utbildnings- och erfarenhetskrav som arbetsgivaren önskade. Det är mer viktigt att snabbt få in rätt person, som kan utföra jobbet. Personlighet, förmåga och drivkrafter är allt viktigare.

Jag kan även se att det finns fler jobb inom alla yrkesgrupper. Jag har i 10 år arbetat som karriärrådgivare och coach inom outplacement och omställning, och många nya yrken har dykt upp under dessa år.

7 tips till dig som söker nytt arbete:

- Avsätt tid för att fundera vad du vill arbeta med, boka tid med dig själv! Ställ dig frågor som vad är mina styrkor och drivkrafter? Vilka uppgifter tycker jag är roligt att arbeta med? Gör en kompetensinventering för dig själv!
- Vad finns det för nya yrken som jag inte visste fanns? Lär dig yrken, arbetsuppgifter och titlar genom att läsa annonser och nyfiket fråga andra inom branschen vad de arbetar med!
- Uppdatera ditt CV och gör ett säljande CV! Anpassa ditt CV till varje tjänst om du söker!
- Uppdatera din LinkedIn profil. Har du ingen LinkedIn profil, gör en! LinkedIn är den största siten som arbetsgivare och rekryterare går in på för att leta kandidater. Glöm inte skriv summeringsfältet där du beskriver vad du söker för jobb och vad du arbetar med eller arbetat med. Innan du skriver summeringsfältet, tänk på vilket jobb du vill ha? Vilka nyckelord finns i annonserna i det tilltänkta jobbet. Vilka nyckelord jag ska lyfta upp i min summering? Ställ in ("karriärmål") att du vill komma i kontakt med rekryteraren!



- Berätta för andra vad du vill arbeta med! De kan tipsa dig om nya uppdrag eller till intressanta företag, som du skulle kunna kontakta.
- Kontakta arbetsgivare! Bestäm dig för några företag som du kontaktar, för att fråga om det finns behov av din kompetens, inom ditt område och eventuella tjänster!
- Nätverka! Tänk efter vilka nätverk som är bra för dig! I vilka nätverk finns dina framtida arbetskamrater eller vilka nätverk kan ge bästa tipsen till din framtida arbetsgivare?



Ann-Marie Utas, Karriär- och Outplacementkonsult, Göteborg.
ann-marie.utas@verto.se